

お客様に聞くだけで 「売れない」が「売れる」に変わる たった1つの質問



Amazon
マーケティング
セールス部門1位



【講師】
販促コンサルタント
㈱アカウント・プランニング
代表取締役

岡本達彦 氏

《販売促進セミナー》

講演内容

- * なぜたった1つの質問をするだけで業績Up?
- * 強みの3つの聞き方・表現方法・選び方とは?
- * 売上Upのための販促とは?など

【講師プロフィール】

広告制作会社時代に100億円を超える販促販売展開を見てきて培った成功体験をベースに、難しいマーケティング理論やテクニックを覚えなくてもアンケートの答えから売れる広告を作るという独自の手法を生み出す。

お金をかけず誰でも簡単にできて即効性があることから、全国各地の公的機関・商工会議所・銀行関係など様々な団体から販促セミナーの依頼が殺到し、コンサルティングは常に順番待ちとなっています。

- 日時 平成26年11月26日(水) 18:00~20:00
- 場所 石狩商工会館 (石狩市花川北6条1丁目5)
- 受講料 無料
- 主催 石狩商工会議所 中小企業相談所
- 問合せ 石狩商工会議所 指導課 (担当:安達) TEL 0133-72-2111
- 申込 お電話または下記申込書にご記入のうえFAXにてお申込下さい。
TEL 0133-72-2111 FAX 0133-72-2577
- 申込締切 11月20日(木)

石狩商工会議所 (FAX0133-72-2577) 行

平成26年 月 日

11月26日開催『販売促進セミナー(岡本達彦氏)』参加申込書

事業所名		住所	
事業内容		電話番号	
		FAX番号	
参加者名		参加者名	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本セミナーのご案内やお問合せのみに使用いたします。