

我が社の商品 売り込み市 参加申込書

宛先FAX 011-231-1078 ※締切 平成27年12月4日(金)

売り込み対象部門 (対象となる部門を○で囲んでください)		食 品 ・ 日 用 雑 貨 等 ・ 両 方	
企業名		住 所	〒
TEL	() -		
FAX	() -	E-mail	
業 種		企業HP	http://
参加者役職・氏名		参加者役職・氏名	
商談希望バイヤー 1日目(6社まで)			
商談希望バイヤー 2日目(8社まで)			
売り込み商品名			
希望取引形態 (○で囲んでください)	・催事などの短期出店 ・ギフト	・デイリー買い取り ・その他()	・通信販売
直近で小売店に催事出店 した際の商況・実績	年 月(日間)	・小売店名()	・販売台数(台)
	・中心販売商品()	・期間中売上実績(千円)	
企業PR・商品内容・特長 (内容は、当商談会専用HPIに掲載し、バイヤーが商談有無の判断材料としてご覧になりますので、できるだけ詳細にお書きください)			
その他(販売方法・供給可能量など)			
札幌商工会議所への入会について			
非会員の方は、この機会にご入会いただきますと参加料が会員料金となります。(札幌市外の方もご入会いただけます) 【当所の活動について】 ☐ 説明を聞きたい ☐ 資料を見たい			

※「我が社の商品売り込み市」にご記入いただいた情報は、当商談会の運営に伴い利用するほか、札幌商工会議所からの連絡・情報提供のために利用します。

- 注 意 事 項
- ①ご希望のバイヤーとの商談ができないこともございますので予めご了承ください。

②各種バイヤーの仕入希望商品以外の商談は、お断りさせていただくことがございますので予めご了承ください。

③事前に申込内容を参加バイヤーに情報提供いたします。不明な点などについては、事務局またはバイヤーからお問い合わせがある場合があります。

④売り込み者が商談するバイヤーや当日のスケジュールなどは事務局にて調整させていただきます。(1商談20分)

⑤商談会はビジネスの場を提供するもので、取引を保証するものではありませんのでご了承ください。

⑥マッチング後の参加辞退については、参加費を一切返還いたしませんのでご了承ください。

我が社の商品
売り込み市

売り込み企業 参加者募集!

我が社の商品“売り込み市”とは?
百貨店、スーパー、ホテル、ホームセンター等のバイヤー(買い手側)が、会場にブースを構えて売り込み企業を待ちしています。
売り込み企業は、事前マッチングされたスケジュールに従ってブースを回り、バイヤーと商談(売り込み)を行います。
事前に参加者(売り込み側)と出展バイヤー(買い手側)に対し、商談の意思確認(マッチング)を行うので、「飛び込み→空振り」の心配が無く、効果的な商談が期待できます。

1日目 本州バイヤーとの商談
平成28年
1月19日(火)
13:30~17:30

2日目 道内バイヤーとの商談
平成28年
1月20日(水)
10:30~17:30

北海道経済センタービル 8階A・Bホール (札幌市中央区北1条西2丁目 札幌市役所北向かい)

参加料 札幌商工
会 議 所 会員3,000円
(非会員 10,000円)

※非会員の方は、この機会にご入会いただきますと参加料が会員料金となります。
※札幌市外の方もご入会いただけます。

お申込
締切 平成27年12月4日(金)

お振込
期限 平成28年1月15日(金)

※当日は混雑が予想されますので、事前に下記までお振込願います。

募集
対象 道内の中小企業、生産者、団体等

※大手小売業・卸売業等へ販路拡大を希望される方

お振込先:北洋銀行本店(普)0131637 札幌商工会議所

出展
バイヤーは
中面を
チェック!

主催:札幌商工会議所 特別協力:(一社)北海道商工会議所連合会 北洋銀行 日本百貨店協会



バイヤー(買い手側)がブースを構える“逆見本市”



バイヤー(買い手側)
(ブースで待機)

百貨店・スーパー・ホテルなど

バイヤーがブースで待機し、
商談に応じます!!

1 商 談 ▶ 最長20分!

参加者(売り込み側)
(来場者)

中小製造業・卸売業など

サンプル・見積書等を持参し、
自社製品をバイヤーに売り込む!!

出展バイヤー(買い手企業)

※は初参加

	本州バイヤー 平成28年1月19日(火)	道内バイヤー 平成28年1月20日(水)
食 品	【青森】①(株)さくら野百貨店 【福島】②(株)中合 福島店 【千葉】③(株)京北スーパー ※ ④(株)五味商店 【東京】⑤(株)コンタン 日本百貨店 ※ ⑥(株)高島屋 ⑦(株)東急百貨店 ⑧日東燃料工業(株) ベニースーパー ※ ⑨ベシックインフォメーションセンター(株) ⑩北海道フードフロンティア(株) ⑪(株)三越伊勢丹 ⑫(株)明治屋 ⑬(株)もへじ(カルディコーヒーファーム) ※ ⑭楽天(株) ※ ⑮ヤマエ久野(株)・マルゼン商事(株) ※ 【神奈川】⑯(株)大寿 OONOA ※ 【愛知】⑰(株)みちのく屋 【大阪】⑱(株)阪急阪神ホテルズ ⑲(株)阪食 阪急オアシス ※ 【兵庫】⑳(株)山陽百貨店 【広島】㉑中村角(株)	①(株)朝日サービス ②イオン北海道(株) ③(株)STV開発センター ④(株)感動いちば ⑤(株)京王プラザホテル札幌 ⑥(株)サークルKサンクス ⑦(株)札幌東光ストア ⑧(株)札幌丸井三越 丸井今井札幌本店 ⑨ジップコーポレーション(株) 北市ドットコム/北市ドットコムPro ⑩シュレン国分(株) ⑪(株)セブン-イレブン・ジャパン ⑫(株)東急百貨店 札幌店 ⑬(株)中合 棒二森屋店 ※ ⑭(株)藤丸 ※ ⑮(株)プリンスホテル 札幌プリンスホテル ⑯北雄ラッキー(株) ⑰(株)ホクレン商事 ⑱北海道キヨスク(株) ⑲(株)北海道新聞社 47CLUB ⑳(株)北海道百科 ㉑(一社)北海道貿易物産振興会 北海道どさんこプラザ札幌店 ㉒藤田観光(株) ホテルグレイスリー札幌 ※ ㉓ホテルモントレ エーデルホフ札幌 ㉔丸水札幌中央水産(株) ㉕三菱食品(株) 北海道支社 ※ ㉖(株)ラルズ
雑 日 貨 用 等	【東京】・(株)コンタン 日本百貨店 ※ ・ベシックインフォメーションセンター(株)	㉗(株)ジョイフルエーカー ・北海道キヨスク(株) ㉘(株)東急ハンズ札幌店 ・(株)北海道新聞社 47CLUB ・(株)STV開発センター

- バイヤーの出展部署や取引条件、仕入希望商品の詳細は下記URLにてご覧いただけます。
- 出展バイヤーは10月30日(金)現在。出展バイヤーは随時HPで更新します。お申し込みの際必ずチェックしてください。

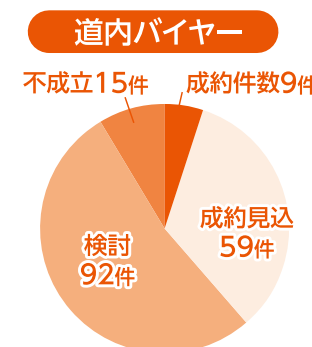
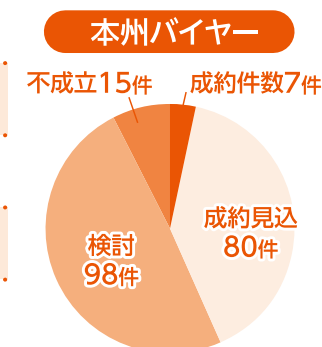
出展バイヤーの
最新情報はコチラから!

<http://www.sapporo-cci.or.jp/urikomi/>

前回実績

※平成27年1月開催

	本州バイヤー	道内バイヤー
出展バイヤー数	18社32名	24社41名
売り込み企業数	80社	79社
商談件数	229件	215件
バイヤーアンケート 回収件数(回収率)	23名(71.9%)	29名(70.7%)



バイヤーに上手にアピールするには

- ・商品サンプル・食品サンプル(試食)は必ず持参!
- ・バイヤー別のエンドユーザーを想定し具体的な提案を!
- ・他社の競合商品との優位性を明確にし、的確なアピールを!
- ・価格面、既存取引先、月販売数などの数値を明確にし、密度の高い商談に!

今後のスケジュール

- 11月 2日(月)～12月 4日(金) 売り込み企業募集期間
- 12月 8日(火)～12月25日(金) マッチング作業 ※スケジュール作成
- 1月 7日(木) 売り込み企業へ商談スケジュール表送付
- 1月19日(火)・20日(水) 開催日

さあ、今すぐウラ面からお申し込みください!

お問い合わせ:札幌商工会議所 産業部 生活・サービス産業課 TEL.011-231-1374